

CATÁLOGO DE CONFERENCIAS Y CURSOS Fernando Velasco Pino 2025

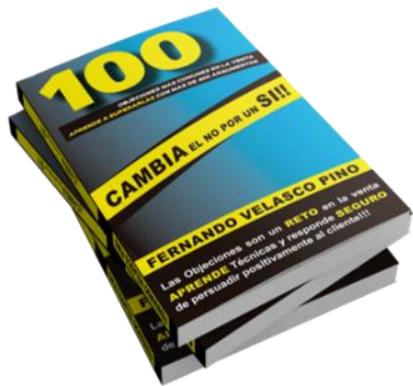
MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE



FERNANDO VELASCO PINO
Speaker e Instructor Internacional y Escritor

Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

Abril 2025

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

WhatsApp 55-23-27-39-79

Teléfono Cd Mx (55) 53-64-43-19

CONFERENCIAS PARA CONVENCIONES y REUNIONES DE VENTAS 2025

Para Motivar, Actualizar y Entrenar a los Equipos de Ventas; 1 a 3 horas; Todo tamaño de Aforo; a partir de 20 Participantes

1.- CAMBIE EL NO POR UN SÍ
Manejo Persuasivo de las Objeciones

2.- MÁS ALLÁ DE LOS LÍMITES; Motivación Logro los límites son mentales
CONFERENCIA MÁS EXITOSA

3.- POTENCIALICE EL ADN EMPRESA
Diferencias y Valores Agregados

4.- VENDA CON CREATIVIDAD
Ejemplos Vendedores Creativos y Disruptivos

5.- CONECTE Y VENDE
Conectar antes de vender

6.- STORYSELLING
Venta con Historias

7.- DIEZ HÁBITOS DE UN VENDEDOR EXITOSO

8.- NEUROVENTAS
Vender sin Vender
Hallazgos Neurociencia

9.- PITCH DE VENTAS
Persuada en menos de 1 minuto, con una propuesta de valor

10.- THE CLOSER
Cierre ventas con seguridad y Efectividad

11.- LA VENTA DE VALOR
No baje precios
Argumente Diferencias y Valores Agregados

12.- GOLES Y VENTAS
Analogía los grandes goleadores y los vendedores exitosos



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

Abril 2025

CURSOS, TALLERES y PROGRAMAS PARA ENTRENAR EQUIPOS VENTAS 2025

Para Motivar y Entrenar en forma Personalizada al Equipo Ventas; **Incompany**; a partir de 8 horas. Grupos de 20 participantes

1.- CINCO HABILIDADES DE VENTA CLAVE
El Curso más Exitoso

2.- SALES CAMP
Programa más completo para entrenar vendedores

3.- EXPERTO EN ARGUMENTAR OBJECIONES

4.- CIERRE DE VENTAS Y MANEJO DE OBJECIONES

5.- NEUROVENTAS
Venta con los hallazgos de la Neurociencia

6.- PITCH DE VENTAS
Persuade en menos 1 minuto

7.- STORY SELLING
Venta con Historias

8.- NEGOCIACIÓN EFECTIVA
Negociaciones ganar-ganar

9.- VENTA DE VALOR
No baje precios, argumente y cuantifique beneficios

10.- THE CLOSER
El cerrador de ventas efectivo

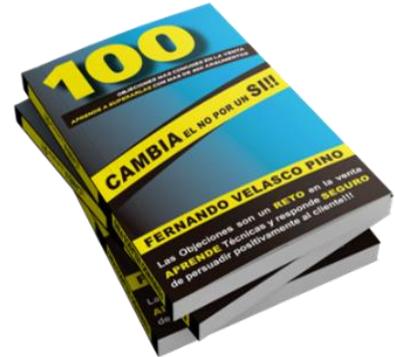
11.- CLÍNICA VENTAS
Entrenamiento; Manejo de Casos; Vivencial; 1 Instructor

12. CLÍNICA VENTAS 360°
Entrenamiento Vivencial; Manejo Casos 2 Instructores

13 - CERTIFICACIÓN VENDEDORES
Norma EC0104 Ventas Consultivas

14.- TRAIN DE TRAINERS
Entrenamiento a Instructores Internos

15.- KICK OFF 2025
Motivando y Preparando al Equipo para los Objetivos 2025



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

Abril 2025

CONFERENCIAS PARA TODO EL PERSONAL DE LA EMPRESA 2025

Conferencias para Reunión de Fin Año, Aniversario Empresa; Lanzamiento Nuevo Producto; 1 a 3 Horas; a partir 20 participantes

CONF. MOTIVACIONALES, INTEGRACIÓN y TRABAJO EQUIPO
Totalmente Vivenciales con Dinámicas de Grupo 3-4 horas

CONFERENCIAS ADAPTACIÓN AL CAMBIO Y PARA GENERAR
UNA CULTURA A LA VENTA Y SERVICIO 1 a 2 horas

1.- EL FÚTBOL Y EL TRABAJO EN EQUIPO
Analogía Fútbol
Conferencia más Exitosa

2.- VOLAR MÁS ALTO QUE UN DIRIGIBLE
Motivación, Integración, Trabajo en Equipo

3.- A PONERSE LA CAMISETA
Orgullo de Pertenencia
Ser Embajadores Marca

1.- ADAPTACIÓN AL CAMBIO
Sensibilizar a todo el Personal al Cambio

2.- TODOS VENDEMOS Y TODOS DAMOS SERVICIO
Cultura Servicio Cliente

3.- EL DIA DEL PROSPECTO
Todos a Prospeccionar;
Embajadores Marca



CURSOS PARA TODO PERSONAL EMPRESA SEMINARIOS PARA GERENTES VENTAS

Entrenar y Actualizar en forma Personalizada; **Incompany**; 8 horas, Grupos de 20 participantes

CURSOS DE SERVICIO AL CLIENTE PARA EL PERSONAL

1.- CUSTOMER EXPERIENCE
Generando Experiencias Memorables Servicio Cliente
Curso más Exitoso

2.- COMUNICACIÓN EFECTIVA, POSITIVA Y ASERTIVA

3.- MANEJO DE QUEJAS Y CLIENTES DIFÍCILES

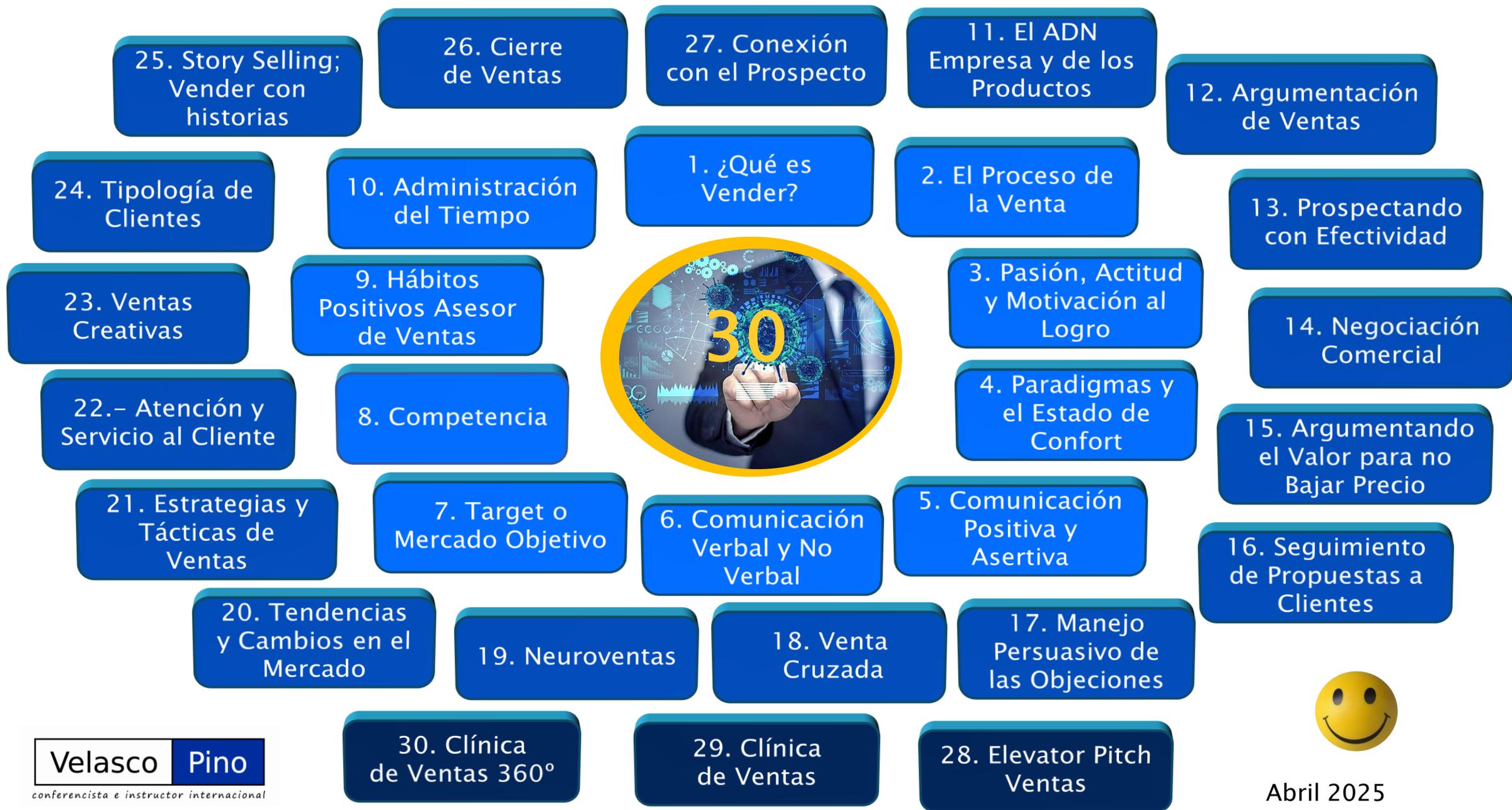
SEMINARIOS GERENTES VENTAS Y LÍDERES COMERCIALES

1.- CÓMO PAGAR Y MOTIVAR A LA FUERZA DE VENTAS
Modelos de Pago y Programas Motivación

2.- EL GERENTE DE VENTAS EXITOSO
Líderes motivadores, que forman equipos de alto desempeño



30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS VENTAS





Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopeino.mx

www.velascopeino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

