

CATÁLOGO DE CURSOS DE VENTAS Fernando Velasco Pino 2025



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

FERNANDO VELASCO PINO
Speaker e Instructor Internacional y Escritor



CURSOS, TALLERES y PROGRAMAS PARA ENTRENAR EQUIPOS VENTAS 2025

Para Motivar y Entrenar en forma Personalizada al Equipo Ventas; **Incompany**; a partir de 8 horas. Grupos de 20 participantes

1.- CINCO
HABILIDADES DE
VENTA CLAVE
El Curso más Exitoso

2.- SALES CAMP
Programa más
completo para
entrenar vendedores

3.- EXPERTO EN
ARGUMENTAR
OBJECIONES

4.- CIERRE DE
VENTAS Y MANEJO
DE OBJECIONES

5.- NEUROVENTAS
Venta con los
hallazgos de la
Neurociencia

6.- PITCH DE
VENTAS
Persuade en
menos 1 minuto

7.- STORY SELLING
Venta con
Historias

8.- NEGOCIACIÓN
EFECTIVA
Negociaciones
ganar-ganar

9.- VENTA DE VALOR
No baje precios,
argUMENTE y
cuantifique beneficios

10.- THE CLOSER
El cerrador de
ventas efectivo

11.- CLÍNICA VENTAS
Entrenamiento;
Manejo de Casos;
Vivencial; 1 Instructor

12. CLÍNICA VENTAS 360°
Entrenamiento Vivencial;
Manejo Casos 2
Instructores

13 - CERTIFICACIÓN
VENDEDORES
Norma EC0104
Ventas Consultivas

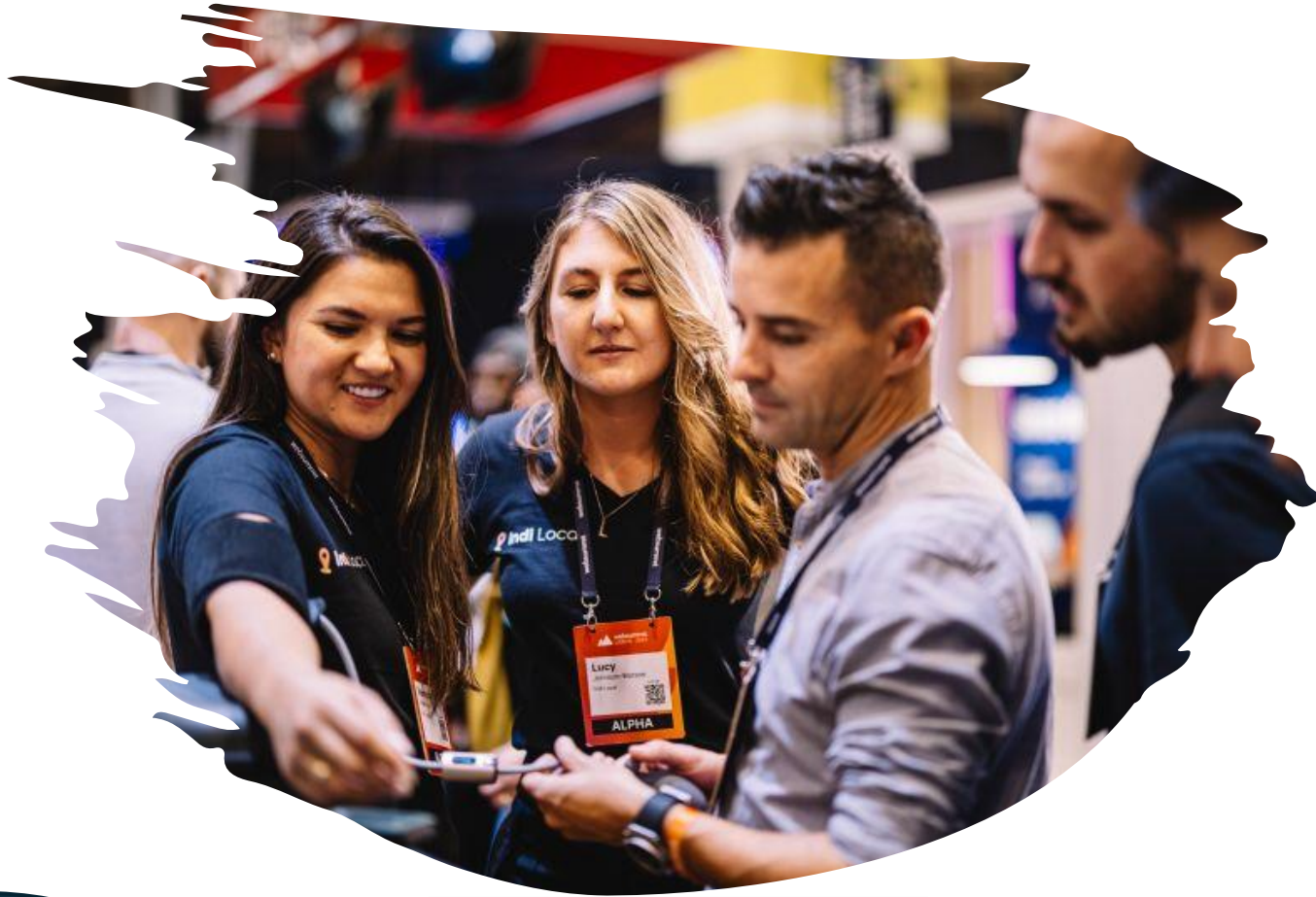
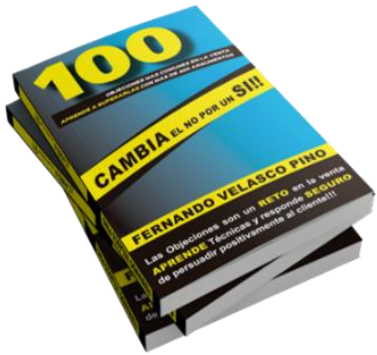
14.- TRAIN DE
TRAINERS
Entrenamiento a
Instructores Internos

15.- KICK OFF 2025
Motivando y Preparando
al Equipo para los
Objetivos 2025



CURSO “5 Habilidades de Venta Clave”

Potencializar las 5 habilidades de venta clave que todo asesor debe de dominar:
Argumentar, Prospectar, Seguimiento, Manejar Objeciones y Cerrar Ventas.



El Curso
más Exitoso

Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



CURSO “Experto para Argumentar Objeciones”

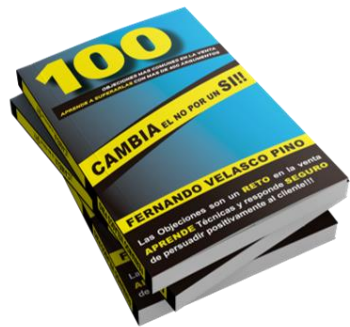
¡Conviértase en un Experto en manejar Objeciones! Aprenda diferentes técnicas persuasivas para argumentar objeciones. Las objeciones han aumentado y evolucionaron, llegando incluso al WhatsApp



Velasco **Pino**
conferencista e instructor internacional

CLÍNICA DE VENTAS; Entrenamiento Vivencial de Ventas; 1 Instructor

¡Lograr seguridad en los Asesores de Venta ante negociaciones de reto y con clientes difíciles!



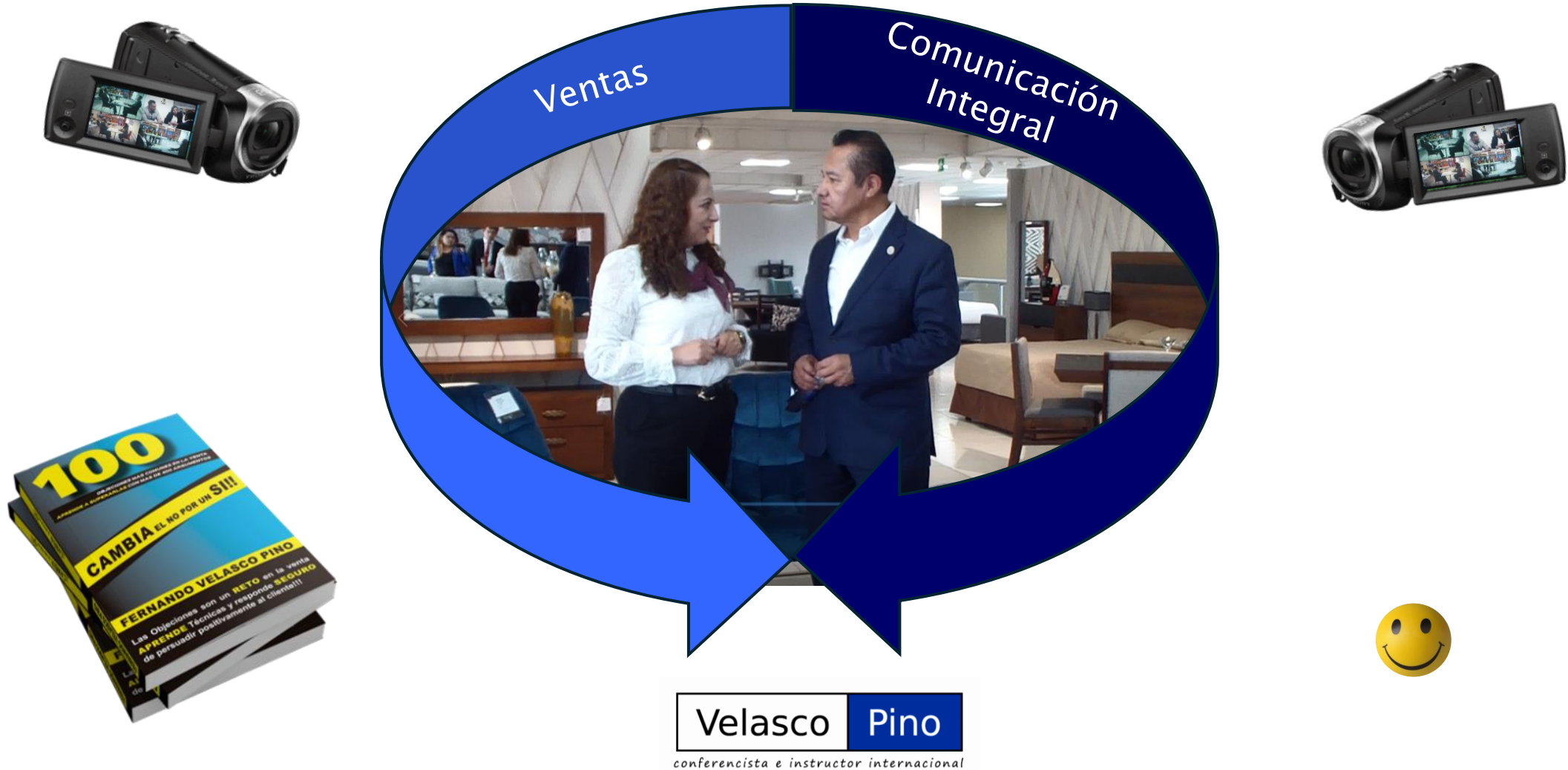
Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



CLÍNICA DE VENTAS 360°

Entrenamiento Vivencial, Negociaciones de Reto, Manejo Casos, Grabación Vídeo y Retroalimentación de 2 Instructores



CURSO PRESENCIAL “Habilidades de Venta Personalizado”

El Cliente elije de las 30 Técnicas y Habilidades de Ventas, para diseñar un Curso de Ventas Personalizado



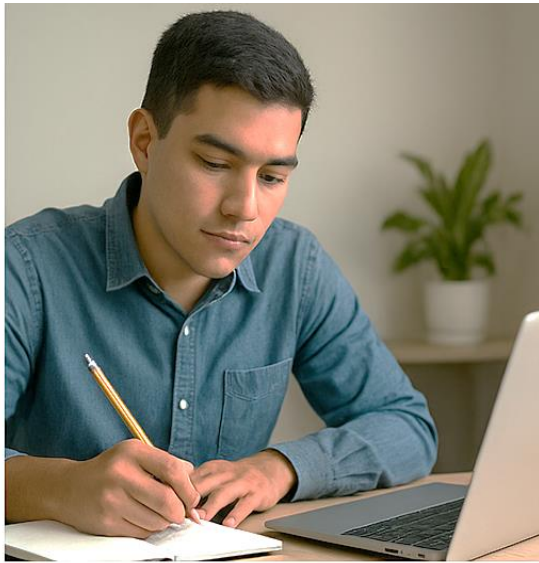
Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



SALES CAMP

El Programa más Completo e Integral para Formar y Desarrollar un Equipo de Ventas Exitoso



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



SESIÓN DE “KICK OFF 2025”

Preparar al equipo comercial para los cambios, retos y objetivos del año 2025, visualizando oportunidades y reforzando técnicas y habilidades de venta



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



CERTIFICACIÓN DE VENDEDORES

En la Norma de Competencias Laborales “EC0104” – Ventas Consultivas



SEMINARIOS PARA GERENTES VENTAS

Entrenar y Actualizar en forma Personalizada; **Incompany**; 8 horas, Grupos de 20 participantes

1.- CÓMO PAGAR Y
MOTIVAR A LA FUERZA
DE VENTAS
Modelos de Pago y
Esquemas de Motivación

2.- EL GERENTE DE
VENTAS EXITOSO
Líderes motivadores,
que forman equipos
alto desempeño



Abril 2025



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS VENTAS



Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

